

НЕДЕЛЯ
РОССИЙСКОГО
РИТЕЙЛА 2025

ОРГАНИЗАТОРЫ:



Минпромторг
России



РОССИЙСКАЯ
АССОЦИАЦИЯ
ЭКСПЕРТОВ
РЫНКА РИТЕЙЛА

Эволюция рыбной полки:

от моря до прилавка
без посредников

НЕДЕЛЯ РОССИЙСКОГО РИТЕЙЛА 2025

ОРГАНИЗАТОРЫ:



Минпромторг
России



РОССИЙСКАЯ
АССОЦИАЦИЯ
ЭКСПЕРТОВ
РЫНКА РИТЕЙЛА

Перекрёсток сегодня

Лидер в сегменте
супермаркетов
с эффективной
бизнес моделью



Доля рынка

12,6%

+1.6

пп ГКГ



Количество
магазинов

984

Регионы
присутствия

46

НЕДЕЛЯ РОССИЙСКОГО РИТЕЙЛА 2025

2024 год масштабной
трансформации
и перестройки
на всех уровнях

ОРГАНИЗАТОРЫ:



Минпромторг
России



РОССИЙСКАЯ
АССОЦИАЦИЯ
ЭКСПЕРТОВ
РЫНКА РИТЕЙЛА

Обновили CVP

1

Реализовали
новый концепт

2

Активно
инвестировали
в клиента

3

Внедряли новую
лидерскую модель
и модель управления

4

Что мы предлагаем клиенту?

1.
Дифференцирующий
ассортимент

2.
Доступные цены

3.
Готовая еда
и Кафе Select

4.
Онлайн

5.
Персонализация
и лояльность

6.
Look & feel

7.
Сервис

8.
Пищевая безопасность

НЕДЕЛЯ РОССИЙСКОГО РИТЕЙЛА 2025

ОРГАНИЗАТОРЫ:



Собственный бренд СТМ «Люди любят»

Развитие собственно бренда
- доверие к качеству продукта
под брендом «Люди любят».

Рыбный гастроном, рыба
замороженная, икра.

Количество ПЛУ 75 – 2024 г.
План на 2025 год +30 PLU.



В фокусе охлаждённая рыба

Трансформируется выкладка
охлаждённой рыбы на леднике.
Цель - увеличение присутствия
охлаждённой рыбы.

Сокращение доли дефроста на
леднике.

Объём продаж всей охлаждённой
рыбы в 2024 г. - 3.722 тонны.
РТО +12% рост 2024 к 2023г.



От моря до прилавка. Прямая работа с рыбаками



Увеличена доступность российской
рыбы на полках «Перекрёстка».
Построена товаропроводящая
цепочка:
от производителя до полки СМ.

Продажи 2024 год:
Нерка 160 тонн.
Минтай - 408 тонн.
Рост РТО в 2 раза.

НЕДЕЛЯ РОССИЙСКОГО РИТЕЙЛА 2025

ОРГАНИЗАТОРЫ:



Минпромторг
России



РОССИЙСКАЯ
АССОЦИАЦИЯ
ЭКСПЕРТОВ
РЫНКА РИТЕЙЛА

Развиваем продажи аквакультурной рыбы и морепродуктов

Лосось, форель, устрицы, карп,
сом, сазан, толстолобик, сом,
осётр, раки и пр.

**В 2025г. прирост продаж –
+8% кг.**



Увеличиваем поставки собственного импорта

Пилот поставок по
королевской креветке за 4
месяца 2025 года – 1000 тонн.
Планы: прирост +30%.

**В работе поставки тилапии,
пангасиуса, тунца и форели.**



Маркетинг и PR активность

Проводим маркетинговые
мероприятия в магазинах
(наружная реклама,
трансляция на радио и ТВ).

Участие в рыбных
гастрономических фестивалях
России.



Основные сложности, возникающие при налаживании прямого взаимодействия с рыбодобывающими компаниями

01

Необходимость закупки рыбы в момент пугины на год (большими партиями)

02

Отсутствие возможности предпродажной подготовки товара для сети

03

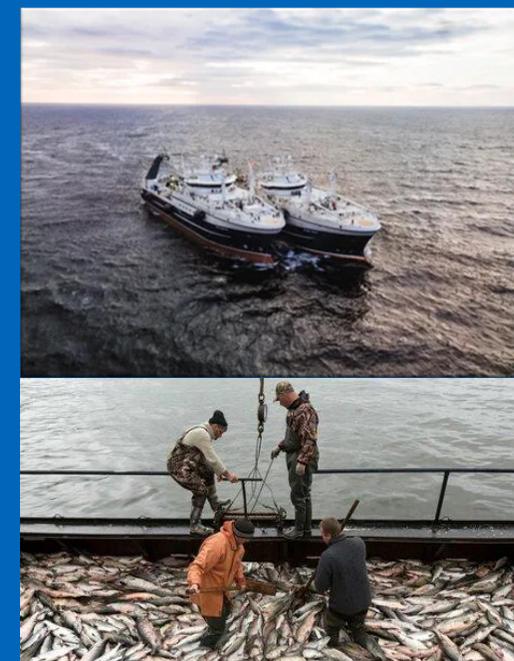
Нежелание рыбаков работать на условиях сети. Отсутствие необходимой инфраструктуры и персонала

04

Сложность в обеспечении электронного документооборота с сетями

05

Значительное увеличение стоимости логистики в момент пугины



Бизнес кейс «От моря до полки» — минтай

Трёхсторонняя система взаимодействия РРПК/АГАМА/ПЕРЕКРЁСТОК



Трёхстороннее страт.
соглашение

- Стратегическое соглашение на 3 года на фиксацию объема вылова
- Гарантия качества сырья, произведенного в море



РРПК поставляет АГАМА сырье для переработки и упаковки

- Гарантия качества переработки по согласованному стакану себестоимости
- Контроль товаропроводящей цепочки и качества готовой продукции



АГАМА предоставляет готовую продукцию для Перекрёстка

- Гарантия стабильности поставок
- Работа по Open book

ВЫГОДЫ ДЛЯ ТОРГОВОЙ СЕТИ

- Гарантия объёма и высокого качества
- Дифференциация полки
- Долгосрочное планирование от момента вылова
- Увеличение доступности
- Участие в совместных фестивалях с рыбаками для популяризации рыбы



ПРИРОСТ РТО + 40%

5 PLU на новый сезон:

- Минтай тушка
- Фарш из минтая
- Филе минтая
- Филе минтая блок
- Минтай лоины

Бизнес кейс «От моря до полки» – Нерка Прямые поставки нерки, кеты от рыбопромышленного предприятия Камчатского края



ВИТЯЗЬ АВТО

Стратегическое партнерство
с рыбопромышленным
предприятием Витязь Авто

- Стратегическое соглашение на 1 год с фиксацией годового объёма.
- Гарантия качества сырья и ГП, произведенного в районе промысла (Камчатский край)



Доставка силами БЕ «Транспорт»
по согласованной ставке.

- Контроль качества перевозки и температурного режима
- Минимизация затрат за счет долгосрочного планирования.

**ФАКТИЧЕСКИЙ
ПРИРОСТ К ПГ 150%**

5 PLU на новый сезон:

- Нерка тушка L;
- Нерка филе;
- Нерка тушка порционная S;
- Нерка стейк;
- Стейк кета;

ВЫГОДЫ ДЛЯ ТОРГОВОЙ СЕТИ

- Гарантия объёма и высокого качества
- Дифференциация полки
- Долгосрочное планирование от момента вылова
- Увеличение доступности



НЕДЕЛЯ РОССИЙСКОГО РИТЕЙЛА 2025

ОРГАНИЗАТОРЫ:



Минпромторг
России



РОССИЙСКАЯ
АССОЦИАЦИЯ
ЭКСПЕРТОВ
РЫНКА РИТЕЙЛА

Мы развиваем партнёрские взаимоотношения с производителями аквакультуры

Стратегическое партнёрство с 2020 года

В 2024 году подписано
соглашение о партнёрстве на
5 лет, до 2029 года

1000 ТОНН

рыбы продано,
2024 года

4,8



Оценка покупателей



**Владимир
Оксаниченко**

Генеральный директор «Кала-Ранта»

+5%

Рост объёмов поставок, 2024 года



X5Group | Перекрёсток